

Primera ronda con la UE sigue en pie

Encuentro servirá para definir los detalles logísticos del proceso de negociación

Gilda González Sandoval
gigonzalez@elfinancierocr.com
Kattia Bermúdez Mora
kbermudez@elfinancierocr.com

Independientemente del resultado del referendo, la primera ronda de negociación entre Centroamérica y la Unión Europea (UE) se realizará el 22 de octubre en Costa Rica.

Así lo confirmó a EF Petros Mavromichalis, jefe de la Unidad

México y América Central de la Comisión Europea.

Mavromichalis descartó

entonces que los hechos recientes ocurridos en Centroamérica los haga posponer el inicio de las negociaciones, aunque no quiso referirse a la pregunta de si un tratado sin apertura de servicios afectaría el resto del proceso.

Uno de esos hechos es la decisión de Panamá de postergar su ingreso al Secretaría de Integración Económica Centroamericana (Sieca), por decisiones internas que tiene pendientes.

En una visita por la región, la semana pasada, la comisaria europea de Relaciones Exteriores, Benita Ferrero-Waldner, le pidió a Panamá formar parte de la negociación, y Mavromichalis



ARCHIVO EF

Invertir en servicios es el interés principal de Unión Europea en materia comercial. El objetivo del istmo es abrir las puertas agrícolas.

confirmó que este país se mantendrá como observador.

Además, Centroamérica aún no ha firmado el marco jurídico de la Unión Aduanera, requisito de los europeos para negociar.

En tanto, Costa Rica realiza el referendo sobre el Cafta, que incluye la apertura de los servicios de telecomunicaciones y seguros, sectores de interés para los europeos.

“El Acuerdo de Asociación de región a región que proponemos

es mucho más que un acuerdo de libre comercio, aun cuando también está prevista la creación de una zona de libre comercio. Es en este marco que se discutirá la apertura recíproca del mercado de servicios”, afirmó Mavromichalis.

Agregó que la Comisión Europea analizará las consecuencias del resultado del referendo.

Tocar base

La primera ronda se enfocará en



“La primera ronda con Europa será de organización, para conocerse, porque hay negociadores nuevos”.

Roberto Echandi

Jefe negociador por Costa Rica



“Lo bueno de la región es que ya hemos negociado varios acuerdos como región, ya no hay misterios”.

Enrique Lacs

Negociador comercial por Guatemala

los temas logísticos, donde ambas partes conocerán a los equipos y se decidirán las modalidades de negociación, como el número de temas que abordarán y el calendario de reuniones.

La UE presentará a su nuevo negociador único, que será el portugués João Aguiar Machado, director general adjunto, encargado de las relaciones con América Latina y Asia.

El jefe negociador de Guatemala, Enrique Lacs, dijo a EF que en esa primera cita tratarán de

identificar las grandes líneas de interés de cada país.

“Vamos a ver posiciones, puntos donde podemos tener acercamiento, lejanía o parte intermedia. Ese es el objetivo, ir marcando la cancha”, comentó.

Los centroamericanos pretenden conocer de primera mano la posición de la UE, cómo piensa abordar el tratado, revisar cada uno de los 12 temas de discusión concretos.

Mavromichalis afirmó que en el primer encuentro se hará un análisis de los tres pilares del

acuerdo de asociación (diálogo político, cooperación y comercio) y se comenzará la discusión de fondo sobre ciertos temas, que se decidirán conjuntamente.

Preparativos regionales

Mientras tanto, la región se ha estado reuniendo para definir las posiciones regionales que le plantearán a los europeos. Para ello, están revisando algunos acuerdos ya logrados por la UE, especialmente el firmado con Chile.

La jefa de negociación de El Salvador, Johanna Hill, explicó que están analizando la forma en que los europeos abordan las diferentes temáticas, como marco referencial.

Lacs coincidió al señalar que el acuerdo con Chile les da un buen indicativo de lo que la UE está dispuesta a ceder y aceptar.

Sin embargo, los negociadores reconocen que habrá muchas diferencias, pues en esta ocasión, se trata de una negociación de región a región, distinto a Chile.

Se reunirán de nuevo, en Costa Rica, el 8 y 9 de octubre para avanzar en la parte comercial, fechas en las que también informarán al sector empresarial los avances del proceso.

El 18 y 19 se reunirán otra vez en Guatemala. Esta vez los jefes comerciales se sentarán con los de cooperación y política de Centroamérica para el manejo de la sociedad civil, las reuniones, logística y otros aspectos estratégicos del acuerdo.

Melvin Redondo, jefe de negociación de Honduras, dijo que Centroamérica pretende cuatro encuentros al año con Europa, pero eso implicará más rondas de coordinación del istmo y más dinero. ■