

DIARIO DE NEGOCIOS DE COSTA RICA



COSTA RICA'S BUSINESS DAILY

San José, Costa Rica - Lunes 25 de Junio del 2007

Bienvenido Zelenia Log

HOY

 [Enviar noticia a un Amigo](#)[Portada](#)[Nacional](#)[Indicadores
Económicos](#)[Acción](#)[Página dos](#)[Internacionales](#)[Bloomberg](#)[Editorial](#)[Foro](#)[Magazine](#)[Nota de Tano](#)[Columnistas](#)[La Machaca](#)[SEMANALES](#)[Inversionista](#)[Tecnonegocios](#)[Economundo](#)[SERVICIOS](#)[Suscríbese](#)[Servicio al cliente](#)[Contáctenos](#)[Mapa del Sitio](#)[Encuesta](#)

El asunto esencial sobre el TLC

6/25/2007

Parecen existir razones irresistibles para nuestro país, las cuales paso a resumir, que nos están conminando a aprobar el Tratado Comercial con Estados Unidos.

Ya sabemos que, pese a que Costa Rica es un país pequeño, tiene una de las economías más sanas y de buen ingreso por habitante en relación con el resto de Latinoamérica.

Esto implica el desafío de sostener la economía en el tiempo a través de la necesidad de ser muy competitivos en nuestro intercambio comercial. Para lograr esto, si bien es cierto que el mundo nos ofrece la opción de intercambiar con cuatro potenciales "mercados continentales", que son, Asia, Europa, Latinoamérica y/o Estados Unidos, la realidad es que de estos cuatro mercados continentales potenciales, en tres de ellos existen graves inconveniencias, lo que los hace, en la práctica, inviables. Veamos.

Europa, tiene un esquema de importaciones de cuotas y restrictivo en muchos de los productos costarricenses con vocación exportable a dicho continente y un eventual acuerdo comercial de Europa con Costa Rica solo parece posible en tanto aceptemos el proceso de unificación política que los europeos pretenden para negociar, pues la tendencia de la política europea es la de la negociación con bloques económicos.

Respecto de Asia, que es otro de los mercados continentales existentes, debo decir que en ese aspecto el panorama es más sombrío. Desde la post guerra, la política de los mercados asiáticos es restrictiva para las importaciones. Solo para dar un ejemplo, el procedimiento para importar un producto agrícola a Japón, requiere literalmente cientos de trámites restrictivos. Lo sé de motu proprio, pues tuve la oportunidad de asesorar legalmente a una empresa costarricense que logró exportar por un tiempo producto agrícola con valor agregado y de buena calidad a Japón, y viví el calvario que representó no solo lograr, sino además sostener, el ingreso del producto a dicha nación.

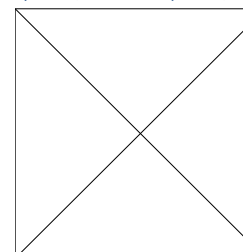
China no solo es prácticamente autosuficiente en la mayoría de productos que requieren algún tipo de valor agregado, sino que además, tiene una fuerte política de exportaciones, por lo que únicamente le interesa importar materias primas. Esto nos condena a exportarles exclusivamente materia prima sin valor agregado, lo que no resulta amigable ni para nuestra vocación ecológica ni para nuestras aspiraciones comerciales, pues los países que sobreviven exclusivamente de la exportación de materia prima, como muchas de las naciones del Africa subsahariana, no alcanzan niveles mínimos de desarrollo.

Por otra parte, una penúltima posibilidad es Latinoamérica. El gran problema del mercado latinoamericano es el hecho de que —para los intereses de nuestros exportadores— actualmente Latinoamérica no puede resultar un mercado significativo, dado que nuestros países hermanos —en prácticamente la mayoría de los servicios y productos en los que somos competitivos—, no solo no son nuestros compradores principales sino más bien nuestra agresiva competencia, la cual busca cómo atraer los mismos mercados y en el caso de las inversiones, las mismas empresas, que son nuestro objetivo comercial.

Así las cosas resulta que, en tanto no cambien las condiciones antes expuestas en relación con esos mercados, para los intereses costarricenses, la realidad, es que estamos obligados a mantenernos competitivos en nuestro intercambio comercial con Estados Unidos, en

TIPO DE CAMBIO

Venta	Compra
¢520,73	¢516,59



BUSCADOR

ANTERIORES

COLUMNAS

[Aferrado a la negociaci
Claudia Barrionue](#)[Matrimonio por
conveniencia
Marcello Pignat](#)

momentos en que Panamá y nuestros demás hermanos centroamericanos han decidido acogerse a las ventajas y desventajas potenciales que ofrece el libre comercio con Estados Unidos.

Sin embargo, pese a todo lo implacable que parece esta realidad frente a nuestros rostros, debe restar eso sí, que nuestra Sala Constitucional determine mediante la consulta en trámite, si este Tratado atenta o no contra los ideales nacionales contenidos en nuestra Constitución Política, pues no cabe duda que el criterio grave, el asunto esencial, es que los grandes ideales de nuestra nacionalidad, contenidos en la ley fundamental, están por debajo de nuestros intereses comerciales.

Fernando Zamora Castellanos

Doctor en derecho constitucional

 [Enviar noticia a un Amigo](#)

**Gratis ! para suscriptores
de la edición impresa**

Haga click
aquí



2004 © Periódico La República - Todos los derechos reservados.
Para mayor información escriba a webmaster@larepublica.net
Diseñado por PowerNet International.