

Generación de Ingresos para la Mujer a Través de Microempresas: Tres Modelos

International Center for Research on Women 1/
1981

Muchos enfoques destinados a generar ingresos para los grupos de menores ingresos no resultan eficaces porque no se adaptan a los ambientes específicos en los cuales se aplican.

Por ejemplo, un exitoso programa de crédito diseñado para las microempresas en zonas urbanas puede fracasar cuando se lo transfiere a zonas rurales, a raíz de los muy distintos problemas de comercialización que se presentan en estas últimas.

En las páginas siguientes se describen tres modelos muy básicos de actividades tendientes a generar ingresos, que parecen dar resultados razonablemente buenos en los ambientes en los que han sido introducidos. Los modelos se evalúan luego en función de su potencial eficacia en otros ambientes. La eficacia potencial de cada modelo se juzga en cuatro categorías básicas de actividades tendientes a generar ingresos:

- 1) asistencia a microempresas ya existentes en zonas urbanas;
- 2) asistencia a microempresas ya existentes en zonas rurales;
- 3) asistencia a nuevas empresas en zonas urbanas, y
- 4) asistencia a nuevas empresas en zonas rurales.

Por último, se presenta un sólo modelo de actividades de generación de ingresos que incorpora las mejores características de los tres modelos básicos y equilibra las respectivas debilidades de cada uno de ellos.

Esta versión fue preparada por Margaret Lycette.