

Especialistas recomiendan consenso en negociaciones

El Instituto de Investigaciones Sociales desarrolla un ciclo de análisis del eventual acuerdo comercial con la Unión Europea.

KARLA MORA MORA
asecomkmm@hotmail.com



En la discusión realizada en el IIS sobre el Acuerdo de Asociación entre Centroamérica y la Unión Europea, participaron (izquierda a derecha): Doris Osterlof, Carlos Sandoval, Carlos Aguilar y Anabelle Ulate. (Foto: Katya Alvarado)

Después de un amplio e intenso diálogo entre especialistas, llevado a cabo en el Instituto de Investigaciones Sociales (IIS) de la Universidad de Costa Rica, se determinó que el consenso regional es vital, de cara a la segunda ronda de negociaciones prevista para realizarse en Bruselas -Bélgica- del 25 al 29 de este mes, en donde se discutirá el Acuerdo de Asociación con la Unión Europea.

Esta discusión forma parte de un ciclo organizado por el IIS, para analizar las relaciones bilaterales entre Centroamérica y la Unión Europea, enmarcadas en las negociaciones comerciales que se avecinan.

Para Carlos Sandoval, director del citado instituto, las conferencias tienen como propósito estimular las discusiones sobre este polémico tema, ya que existen muchos puntos de vista en el ámbito nacional.

Sandoval aseguró que hay quienes piensan que a largo plazo los acuerdos sólo se instituirán en materia comercial, y es por ello que una sana reflexión tendría como objetivo el aprendizaje de las características que posee este acuerdo.

Durante la charla que se realizó el pasado 5 de febrero, se destacaron tres componentes esenciales que

deben ser de interés común para la región Centroamericana.

Uno de ellos es el diálogo político, en el que debe haber intercambios de información entre la Unión Europea y Centroamérica, en temas como los derechos humanos, los principios democráticos, y la protección al medio ambiente.

Otro aspecto es el componente comercial, para el cual se propone una zona de libre comercio entre Centroamérica y la Unión Europea.

El tercer punto trata sobre cooperación, mediante el cual -además de la ayuda financiera- se busca promover la cohesión social y la integración regional, para que ambas regiones alcancen el diálogo político y las relaciones comerciales deseadas.

TENDENCIAS COMERCIALES

Según Anabelle Ulate, directora del Observatorio del Desarrollo de la Universidad de Costa Rica, existe en el campo económico una tendencia regio-

nalista, dirigida a formar acuerdos preferenciales de comercio entre países de una región.

Los acuerdos preferenciales tienen por regla ofrecer libre comercio a sus estados miembros e implícitamente los protege de los que no son miembros, excluyéndolos.

Mientras tanto, para Carlos Aguilar, investigador de la Alianza Social Continental, debe superarse el debate sobre las relaciones bilaterales o multilaterales con la Unión Europea, ya que existe un trasfondo más importante, que se centra en el desarrollo de los derechos humanos.

En opinión del investigador, "no cualquier comercio puede ser bueno para cualquier tipo de desarrollo, ya que un comercio mal orientado incide en la desigualdad y en la disminución de ingresos en países subdesarrollados".

Por su parte, Doris Osterlof, exviceministra de Comercio Exterior, la política comercial debe incidir en la política de desarrollo, impulsando la generación de empleo y crecimiento económico.

Osterlof, fue enfática en que los acuerdos se ratifican sólo de región a región y los lineamientos de la integración económica regional exigen: zona de libre comercio, unión aduanera, mercados comunes y unión económica y monetarias.

La experta en comercio internacional, recordó que Centroamérica deberá negociar en bloque frente a la Unión Europea, y para ello es necesario un equipo comercial competente, que tenga una estrategia regional bien definida.

Para los especialistas, las negociaciones serán complejas, ya que existen discusiones que requieren de un consenso en tres áreas simultáneas: uno a lo interno del país, otro de carácter regional de los gobiernos centroamericanos, y una tercera que implica la negociación de región a región.

Concuerdan en que si la UE solicitó que Centroamérica tuviera una unión aduanera, se gestionen fondos de cooperación dirigidos a la educación, infraestructura, telecomunicaciones, y salud, para Centroamérica. □